



London, Tirol, Malta, Wien, München, Berlin, Zürich, Paris ... - Europa



RMK-Paket „Navigator“

Wie gut lenken Sie Ihr Unternehmen? Entscheider werden nicht an ihren Entscheidungen gemessen, sondern an deren Ergebnissen. Leider nur haben wir alle keine Kristallkugel – und so wissen wir oft nicht, was unsere Entscheidungen am Ende genau bewirken. Andere Unternehmer und Manager lassen Chancen unergriffen an sich vorüberziehen – und so wirken manche Unternehmen wie Schiffe, die auf dem Ozean planlos und ziellos mal hierhin steuern und mal dorthin.

Das **RMK-Paket „Navigator“** bringt Sie auf Kurs:

- Wohin steuern Sie Ihr Unternehmen derzeit? Wie navigieren Sie?
- Wohin wollen Sie? Welche Unternehmensziele sind realistisch?
- Haben Sie die künftigen Bedürfnisse des Marktes wirklich erkannt und verstanden?
- Denken Sie sich auch in die Position Ihrer Kunden hinein?
- Welche Wege führen zu Ihren Unternehmenszielen?
- Was sollten Sie tun, was sollten Sie nicht tun?
- Stimmen Ihre Prioritäten?
- Wie unterwerfen Sie sämtliches Handeln Ihren Unternehmenszielen?
- Achtet Ihr Management auf den feinen, aber wesentlichen Unterschied zwischen Effektivität und Effizienz?
- Nutzen Sie mögliche Synergien und Eco-Systeme für sich?

Wählen Sie hier das passende Paket oder kontaktieren Sie mich über das Kontaktformular!



Member of the CC-Group

London, Tirol, Malta, Wien, München, Berlin, Zürich, Paris ... - Europa

CONDOR Corporation GmbH, 6311 Austria (Europa)

Telefon: +43.664.1000.011 | e-mail: office@rmk.org | www.rmk.org



Leistungspakete

Sie können zwischen drei **RMK „Navigator“** Paketen wählen, dem **Classic-Paket** dem **Plus-Paket** und dem **Premium-Paket**. Nachfolgend sehen Sie welche Leistungen im jeweiligen Paket enthalten sind.

★ = ist im Paket **Classic** enthalten.

★ = ist im Paket **Plus** enthalten.

★ = ist im Paket **Premium** enthalten.

Leistung	Classic	Plus	Premium
Sporadische Spontan-Beratung (nach Bedarf - „On-Demand-Advice“ zu gezielten Einzel-Themen)	★	★	★
360° – P2P Peer-to-Peer Coaching für Strategiethemata, Key-Projekte und Key-Entscheidungen		★	★
Laufendes Coaching und begleitende Beratung als „Advocatus Diaboli“ oder Sparringpartner			★
Beirat / Supervisory Board Funktion / Position (als Non-Exec)			★
Krisenvorbeugung			★
Persönliche Direkt-Hotline mit Notfallnummer		★	★
Unterstützung bei wichtigen Verhandlungen		★	★
Dauerhafte „rundum sorglos“-Gesamtbegleitung			★

